



Die Ferronordic GmbH ist seit 2020 auch in Deutschland Ihr verlässlicher Partner für alle Belange rund um Volvo Trucks und Renault Trucks an den Standorten Hannover, Kassel, Haiger, Offenbach, Halle, Görschen, Leipzig, Dresden, Dessau, Barleben und Bautzen. Gegründet wurde Ferronordic 2010 von ehemaligen Volvo Mitarbeitern und im selben Jahr folgte der Erwerb des Vertriebs- und Servicegeschäfts von Volvo Baumaschinen in ganz Russland. Seitdem erlebt Ferronordic ein starkes und schnelles Wachstum. Heute hat das Unternehmen mehr als 1.800 Mitarbeiter an über 100 Standorten. Die drei Hauptgeschäftsbereiche sind Baumaschinen (Verkauf von Maschinen, Teilen und Service), LKW (Verkauf von Teilen und Service) und Contracting Services (Transport von Erde und Gestein für Kunden im Bergbau).

Wir suchen für unsere Standorte in Dessau, Dresden, Bautzen und Leipzig, zum nächstmöglichen Zeitpunkt mehrere

Verkäufer/innen Renault oder Volvo Trucks (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Sie beraten unsere Kunden und pflegen aktiv die Beziehung zu unseren Stammkunden
- Sie akquirieren Neukunden und führen Verkaufsgespräche um erfolgreich zu verkaufen
- Sie erstellen Angebote nach Kundenbedürfnissen ggf. Angebote für Zusatzleistungen
- Sie wickeln die Verkaufs- und Kundenmanagementprozesse professionell ab.
- Sie binden ihre Kommunikationsstärke sowohl für den Dienst am Kunden als auch für die Zusammenarbeit im Team ein
- Sie nehmen Reklamationen entgegen und veranlassen eine rasche Bearbeitung
- Sie begeistern mit Leidenschaft zum Verkauf und Ihrer fachlichen Kompetenz sowie mit Ihrem authentischen Auftritt

Ihr Profil

- Ausgeprägte Kenntnisse des Truck-Marktes, sowie mehrjährige Erfahrung in vergleichbarer Position
- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung sowie Kfz- technische Kenntnisse
- Verhandlungsgeschick, -sicherheit und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Selbständige, eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise
- Durchsetzungsvermögen und Überzeugungskraft
- Positives Auftreten und starke Kommunikationsfähigkeit
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Wir bieten

- Ein attraktives Vergütungsmodell mit überdurchschnittlichen Verdienstmöglichkeiten
- 30 Tage Urlaub
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Vermögenswirksame Leistungen
- Ein motiviertes Team mit Möglichkeiten, sich weiterzuentwickeln

Kontakt

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse) vorzugsweise per

E-Mail an DE-Application@ferronordic.com.

Ferronordic GmbH

Am Studio 26

12489 Berlin