



Die Ferronordic GmbH ist seit 2020 auch in Deutschland Ihr verlässlicher Partner für alle Belange rund um Volvo Trucks und Renault Trucks an den Standorten Hannover, Kassel, Haiger, Fulda, Nordhausen, Limburg, Lorsch, Bingen, Offenbach, Halle, Görschen, Leipzig, Dresden, Dessau, Barleben und Bautzen. Gegründet wurde Ferronordic 2010 von ehemaligen Volvo Mitarbeitern und im selben Jahr folgte der Erwerb des Vertriebs- und Servicegeschäfts von Volvo Baumaschinen in ganz Russland. Seitdem erlebt Ferronordic ein starkes und schnelles Wachstum. Heute hat das Unternehmen mehr als 1.100 Mitarbeiter an über 80 Standorten. Die drei Hauptgeschäftsbereiche sind Baumaschinen (Verkauf von Maschinen, Teilen und Service), LKW (Verkauf von Teilen und Service) und Contracting Services (Transport von Erde und Gestein für Kunden im Bergbau).

Wir suchen für unseren Standort in **Hannover** zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

### **Regionalleiter Nord (m/w/d)**

#### **Aufgaben:**

- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für die Vertriebsregion gegenüber der Geschäftsführung von über 40 Mio. Euro Jahresumsatz
- Operative Umsetzung der Vertriebsstrategie sowie Durchführung des Servicekern- und Vertriebsprozesses
- Betriebswirtschaftliche Führung und Steuerung der unterstellten Einheiten
- Disziplinarische Führung der operativen Service- und Vertriebsmannschaft mit Personalverantwortung von über 60 Mitarbeitern
- Bericht an die Geschäftsleitung
- Verfolgung von Innovationstrends, Marktentwicklung, Kundenbedürfnisse und die Wettbewerbsaktivitäten im Vertriebsgebiet
- Budgetplanung sowie Prognose von Service- und Verkaufskennzahlen
- Planung und Implementierung effektiver Investitionstätigkeiten, um das nachhaltige Wachstum des Unternehmens zu unterstützen
- Förderung der beruflichen Entwicklung der Mitarbeiter: Ermittlung von Qualifizierungsbedarf und Schaffen eines leistungsorientierten Arbeitsklimas

#### **Profil:**

- Kaufmännischer oder technischer Studienabschluss oder vergleichbar
- Mehrjährige Berufserfahrung innerhalb einer Management-Funktion in der Nutzfahrzeugbranche mit Führungsverantwortung
- Hohes analytisches Verständnis sowie sehr gute EDV-Anwenderkenntnisse
- Engagiertes, selbstbewusstes und vertrauenswürdiges Auftreten
- Verkaufspersönlichkeit mit sehr guter Kommunikationsfähigkeit
- Führungsstärke und Durchsetzungsfähigkeit
- Reisebereitschaft und hohes persönliches Engagement
- Sehr gute mündliche und schriftliche Deutsch- und Englischkenntnisse, sowie weitere Sprachkenntnisse (Schwedisch oder Russisch) von Vorteil

#### **Kontakt**

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse) vorzugsweise per

E-Mail an [DE-Application@ferronordic.com](mailto:DE-Application@ferronordic.com)

#### **Ferronordic GmbH**

Am Studio 26

12489 Berlin