



Die Ferronordic GmbH ist seit 2020 auch in Deutschland Ihr verlässlicher Partner für alle Belange rund um Volvo Trucks und Renault Trucks an den Standorten Hannover, Kassel, Haiger, Offenbach, Nordhausen, Limburg, Fulda, Halle, Görschen, Leipzig, Dresden, Dessau, Barleben und Bautzen. Gegründet wurde Ferronordic 2010 von ehemaligen Volvo Mitarbeitern und im selben Jahr folgte der Erwerb des Vertriebs- und Servicegeschäfts von Volvo Baumaschinen in ganz Russland. Seitdem erlebt Ferronordic ein starkes und schnelles Wachstum. Heute hat das Unternehmen mehr als 1.100 Mitarbeiter an über 80 Standorten. Die drei Hauptgeschäftsbereiche sind Baumaschinen (Verkauf von Maschinen, Teilen und Service), LKW (Verkauf von Teilen und Service) und Contracting Services (Transport von Erde und Gestein für Kunden im Bergbau).

Wir suchen für unseren Standort in **Offenbach a.M.** zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## **Sales Engineer Public Sector / Kommunaltechnikspezialist – (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben**

- Strategischer Ausbau unserer Marktpräsenz im Kommunalbereich in enger Zusammenarbeit mit dem Verkaufsteam
- Steuerung des internen Ausschreibungsprozesses sowie Identifikation und Schaffung einer Grundlage für weitere Ausschreibungen
- Erarbeitung von segmentspezifischen Transportlösungen in Zusammenarbeit mit den Aufbauherstellern und den Verkäufern
- Technischer Support und Konfigurationsunterstützung für das Verkaufsteam – auch beim Kunden
- Wissen über alternative Antriebe und Beratung des Verkäufers und Kunden im Hinblick auf wirtschaftliches Fahren und CO2 Reduktion
- Erstellung von Produktvorteilen, -argumenten und Wettbewerbsanalysen
- Durchführung von Verkaufsschulungen bzgl. kommunaler Produkttechnik und Transportlösungen
- Betreuung von Vertriebsveranstaltungen, Neuprodukteinführungen, Messen und ähnlichen Events
- Betreuung von Sonderprojekten
- Dokumentation von Vertriebsaktivitäten im "Customer Management" System

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Fahrzeugtechnik o.ä. oder abgeschlossene technische Ausbildung mit mehrjähriger einschlägiger Branchenerfahrung
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf oder Verkaufsunterstützung von mobilen Investitionsgütern im kommunalen Umfeld
- Sehr gute Produktkenntnisse von mobiler Kommunaltechnik; idealerweise Kenntnis des Produktportfolios Volvo und Renault
- Aktuelles Fachwissen über gesetzliche Bestimmungen
- Unternehmerisches und kundenorientiertes Denken
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Große Eigeninitiative, hohe Einsatzbereitschaft und selbständiges Arbeiten
- Sehr sorgfältige und genaue Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft
- Kontaktfreudig und kommunikationsstark
- Gute Englischkenntnisse sind von Vorteil

### **Wir bieten**

- Ein attraktives Vergütungsmodell mit überdurchschnittlichen Verdienstmöglichkeiten
- 30 Tage Urlaub
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Vermögenswirksame Leistungen
- Ein motiviertes Team mit Möglichkeiten, sich weiterzuentwickeln

### **Kontakt**

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse) vorzugsweise per

E-Mail an [DE-application @ferronordic.com](mailto:DE-application@ferronordic.com).